

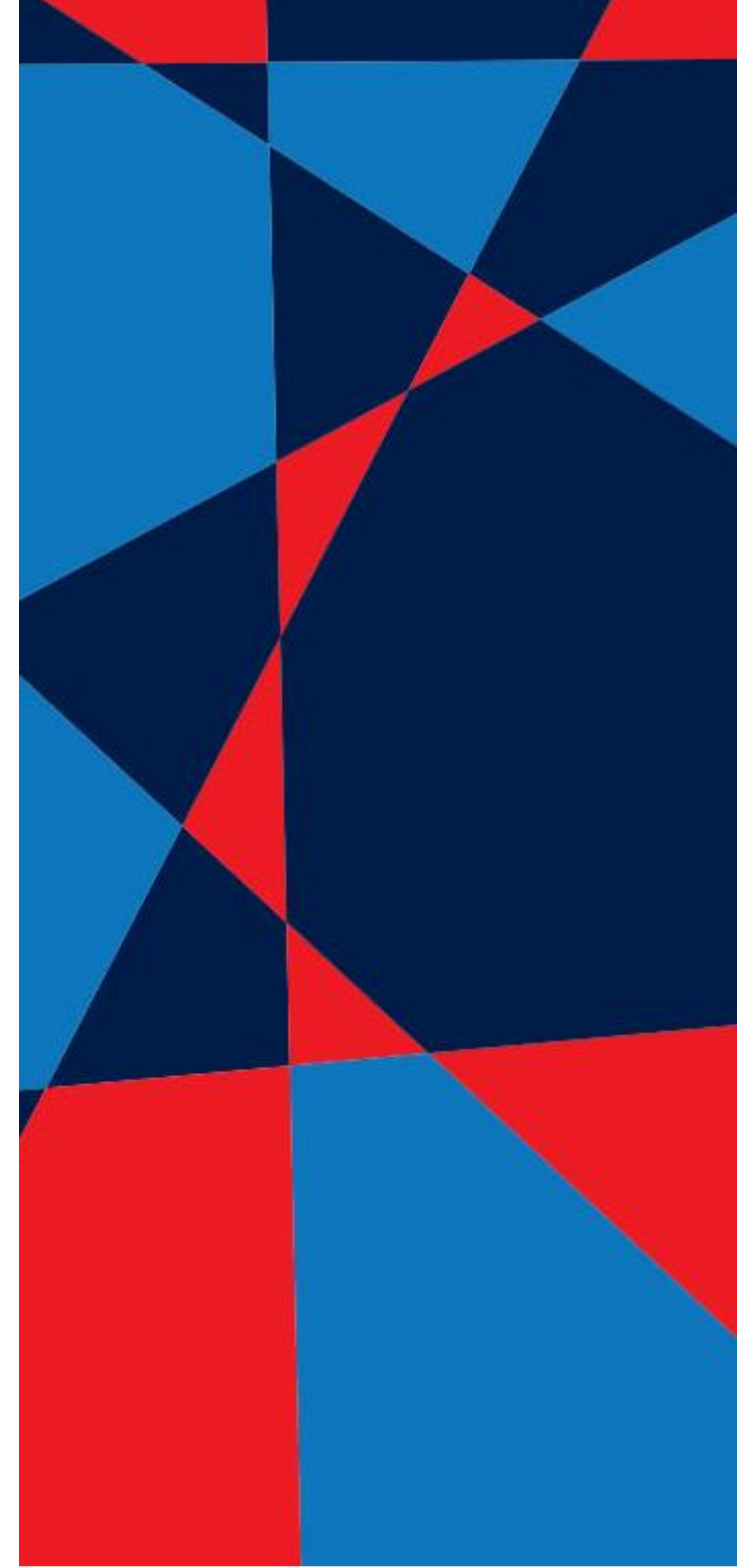


РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

 ЭКСАР

 РОСЭКСИМБАНК

«Единое окно» поддержки несырьевого экспорта



ГРУППА КОМПАНИЙ АО «РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР»

- ✓ Несырьевой экспорт – драйвер развития экономики
- ✓ Крупнейшие мировые державы ориентированы на экспорт



Задачи РЭЦ как института развития экспорта:

- **Создание** благоприятных **условий** для роста объемов экспорта и количества экспортеров
- **Диверсификация** структуры экспорта и **наращивание** доли несырьевой продукции
- **Повышение** эффективности и **консолидация** системы поддержки экспорта



НЕФИНАНСОВЫЕ ПРОДУКТЫ РЭЦ



Аналитическая поддержка

- > оценка экспортного потенциала
- > аналитика по отраслям и странам
- > оценка рисков (рыночные, политические, валютные и др.) и т.д.



Продвижение на внешние рынки

- > формирование пула потенциальных клиентов
- > проверка деловой репутации и платежеспособности партнеров
- > организация целевых мероприятий / бизнес-миссий и т.д.



Международное патентование

- > консультации и письменные рекомендации
- > юридические услуги:
 - >> подготовка и анализ лицензионных договоров
 - >> оформление ноу-хау и т.д.



Международная адаптация

- > консультирование о процедурах и требованиях к продукции на внешних рынках
- > содействие в организации обязательной и добровольной сертификации



Таможенное администрирование экспортной деятельности

- > проверка соблюдения таможенного законодательства
- > получение классификационного решения
- > получение разрешения на переработку
- > определение страны происхождения товара
- > подготовка документов необходимых для возврата НДС и т.д.



Логистическое сопровождение экспорта

- > помощь по заполнению внешнеэкономического контракта
- > консультация по заполнению необходимой документации для экспортной отгрузки
- > оптимизация логистических маршрутов и т.д.

Финансовые услуги РЭЦ

Страхование

ЭКСАР

ЭКСАР является первым экспортным агентством в истории России и осуществляет страхование экспортных кредитов от коммерческих и политических рисков и российских инвестиций за рубежом от политических рисков. Агентство обеспечивает возмещение до 95% убытков в случае реализации политического риска и до 90% предпринимательского риска

Кредитно-гарантийная
поддержка

РОСЭКСИМБАНК

Деятельность банка сосредоточена на формировании специальных финансовых предложений участникам экспортной сделки, позволяющих выводить российскую продукцию на внешние рынки с конкурентоспособной ценой и качеством

ПРОДУКТЫ ЭКСАР

Для экспортёров:

- ▶ Страхование кредита поставщика
- ▶ Страхование краткосрочной дебиторской задолженности
- ▶ Страхование кредита на финансирование проекта создания экспортно ориентированного производства

Для банков:

- ▶ Страхование кредита покупателю
- ▶ Страхование подтвержденного аккредитива
- ▶ Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера
- ▶ Страхование экспортного факторинга

Для инвесторов:

- ▶ Страхование российских инвестиций за рубежом
- ▶ Страхование кредита на создание сервисного центра или локализацию производство за рубежом

КРЕДИТНЫЕ ПРОДУКТЫ РОСЭКСИМБАНКА

Для экспортёров:

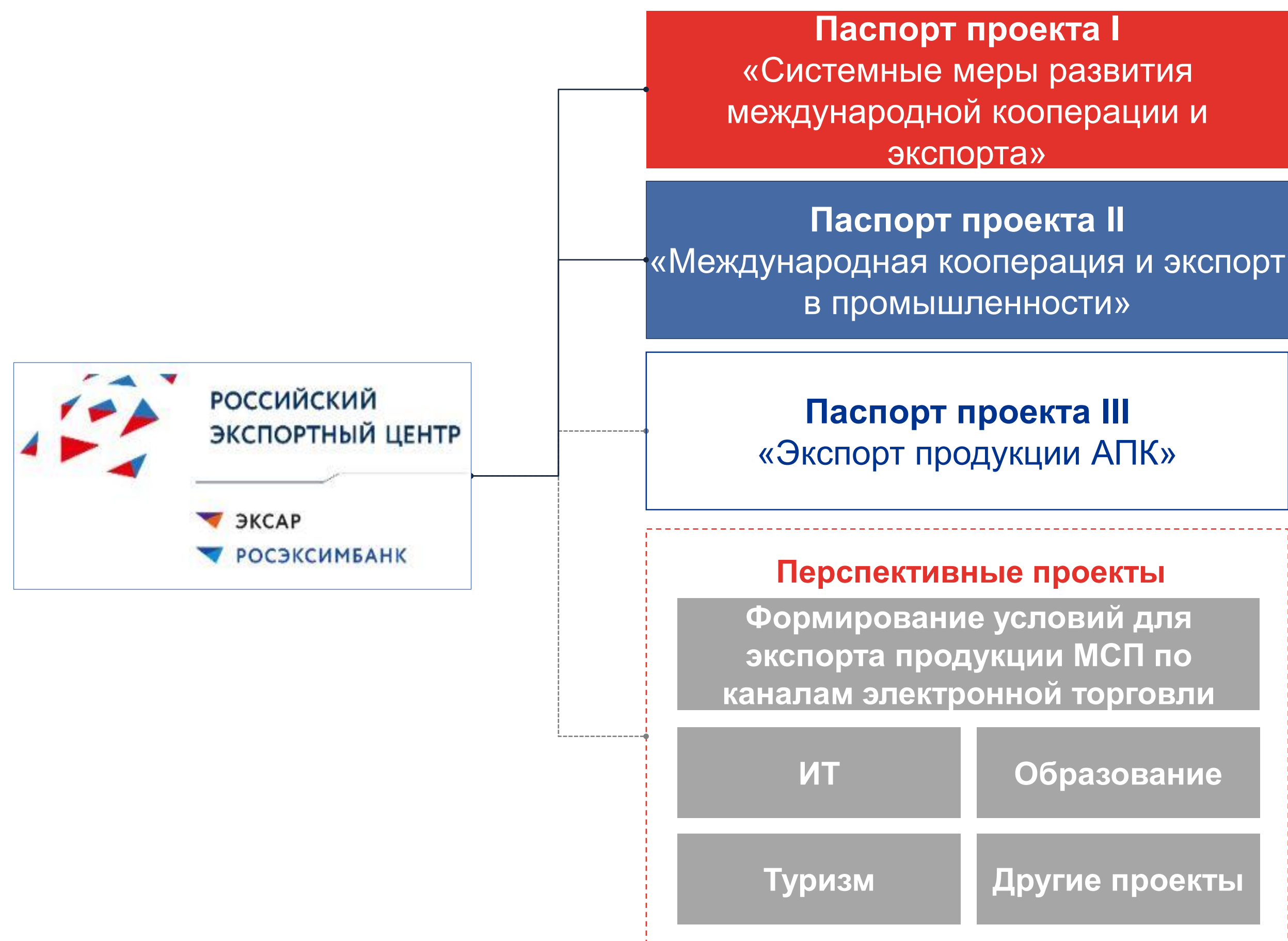
- Кредит экспортёру: предэкспортное и/или постэкспортное финансирование

Для иностранных партнёров:

- Кредит иностранному покупателю
- Кредит банку иностранного покупателя

РЭЦ как государственный институт

Приоритетный проект «Международная кооперация и экспорт»



Основные показатели программы (рост в %)*

	2018	2025
Среднегодовые темпы прироста объемов экспорта несырьевых неэнергетических товаров в стоимостном выражении	не менее 7 %	
Объем несырьевого неэнергетического экспорта товаров в стоимостном выражении	+15 %	x 2 раза
Экспорт услуг	+20-25%	x 2 раза
Число экспортеров	+10,3%	x 2 раза

* Целевые значения рассчитываются к базовому периоду (2016 г.=100 %).

КОМПЕНСАЦИОННЫЕ ВЫПЛАТЫ

Омологація и сертификация

Документ: Постановление от 17.12.2016 №1388

Отрасль: высокотехнологичная продукция
(по кодам ТНВЭД Евразийского экономического союза)

Компенсируются **затраты понесенные в (2016-2017) годы.**

Объем:

- **100%** суммы фактических затрат понесенных на оценку соответствия высокотехнологичной продукции обязательным требованиям внешних рынков
- **100%** суммы фактических затрат на оценку соответствия систем менеджмента организаций требованиям международных стандартов.
- **50%** суммы фактических затрат по омологации, в том числе технических регламентов ЕАЭС и технологической документации.

Патентование

Документ: Постановление от 15.12.2016 №1368

Отрасль: любая

Компенсируются **затраты, понесенные в текущем году (2017)**

Объем:

В РСТ; в зарубежное патентное ведомство; на международную регистрацию товарного знака:

- 100% суммы фактических затрат на оплату пошлин;
- 70% суммы фактических затрат на оплату услуг по подготовке, подаче и делопроизводству по заявкам.

Выставочные мероприятия

Документ: Постановление от 24 апреля 2017 г. №488

Перечень выставочно-ярмарочных мероприятий
www.exportcenter.ru/international_markets/events/

Компенсируются **затраты** посредством авансового субсидирования части затрат оператора на организацию В\Я мероприятий.

Объем: не более 80 % затрат на проведение мероприятий, в том числе по следующим услугам:

- Организация аренды выставочных площадей, застройка стендов; организация доставки
- Организация подготовки и проведению специальных мероприятий по продвижению (биржи контактов, маркетинговые исследования, подготовка материалов, привлечение переводчиков)

СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ РЭЦ

Развитие электронной
торговли



Продвижение
пищевой
продукции



Развитие логистических
продуктов









ШКОЛА ЭКСПОРТА

Цель Образовательного проекта:

Конвертировать региональные экспортно ориентированные МСП в активных экспортеров

Принципы образовательной программы:

-  Сфокусированность на всех практических аспектах экспорта
-  Практикоориентированность
-  Дифференцированность по уровню знаний: от новичков до опытных
-  Минимальный отрыв от производства
-  Интерактивное обучение в формате нетворкинга
-  Доступность во всех регионах России



 **Возможность выбора оптимального формата обучения:
очный или дистанционный (онлайн)**

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ПОРТАЛ WWW.EXPORTEDU.RU

- 1 Введение в экспорт.
Государственная поддержка
- 2 Маркетинг
- 3 Деловая коммуникация
- 4 Правовые аспекты
- 5 Финансовые ресурсы
- 6 Документационное обеспечение

- 7 Таможенное оформление
- 8 Логистика
- 9 Налоговые аспекты
- 10 Онлайн торговля
- 11 Продукты Группы РЭЦ



*Запуск в 2017г.

Цель: Конвертировать региональные экспортно-ориентированные МСП в активных экспортеров

MADE IN RUSSIA

Цели проекта Made in Russia:

- ✓ Повысить узнаваемость российских брендов за рубежом
- ✓ Увеличить спрос на российскую продукцию
- ✓ Повысить лояльность зарубежных покупателей
- ✓ Развить партнерскую сеть для маркированной экспортной продукции

Программа Made in Russia - это:

- Комплекс маркетинговых мероприятий
- Построение современного имиджа российской продукции
- Запуск электронного каталога российских экспортеров на иностранных языках



MADE IN RUSSIA

СОВРЕМЕННЫЙ ИМИДЖ
РОССИЙСКОГО НЕСЫРЬЕВОГО
ЭКСПОРТА

Система добровольной сертификации:

- Проверка деловой репутации российского поставщика
- Проверка качества каждой партии маркированной продукции

С НАМИ ПРОСТО ВЗАИМОДЕЙСТВОВАТЬ!

Обособленные
подразделения

Региональная
инфраструктура



Единый
фронт-офис



Мобильное
приложение



ТЕЛ. +7 (495) 937-47-47



INFO@EXPORTCENTER.RU

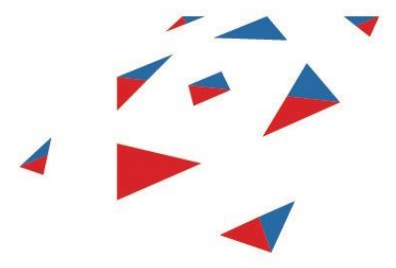


WWW.EXPORTCENTER.RU



123610, МОСКВА, КРАСНОПРЕСНЕНСКАЯ НАБ. 12, ПОДЪЕЗД 9





РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ
ЦЕНТР



Андрей Жигалов
+7 (967) 145 51 54
zhigalov@exportcenter.ru