

Повышение эффективности взаимодействия с финансовыми организациями и институтами развития на примере Корпоративного канала Корпорации МСП

Евгений Чугуевец

Исполнительный директор
Центра финансово-кредитной
поддержки
ДЕЛОВАЯ РОССИЯ

Ярославль, 17 октября 2017 года



Опрос предпринимателей по мерам финансовой поддержки



- ✓ Основной проблемой развития МСП остается доступ к кредитным и инвестиционным ресурсам
- ✓ Самые востребованные банки с госучастием - Сбербанк и ВТБ
- ✓ 42,9% участников опроса оценили уровень доступности услуг банков с госучастием на 4 балла из 5
- ✓ Дефицит в продуктах: инвестиционные кредиты, прямые инвестиции в капитал, оборотные средства, факторинг
- ✓ Самые популярные Институты поддержки: Корпорация МСП и Региональный гарантийный фонд
- ✓ Уровень доступности услуг Институтов поддержки 45,8% анкетированных оценили в 3 балла из 5
- ✓ Основные проблемы – затягивание сроков рассмотрения (53,8%), занижение стоимости предполагаемого обеспечения (53,8%), выставление заведомо невыполнимых требований на этапе рассмотрения (46,2%).

Опрос предпринимателей по мерам финансовой поддержки

- ✓ Практически единогласно участники опроса оценили на 5 баллов из 5 следующие инициативы ЦФКП:
- создание единой сети представительств в каждом регионе, работающих по принципу «одного окна» для всех Институтов развития;
 - создание единых стандартов для всех Институтов развития;
 - разработка ИТ решений с возможностью удаленного выбора Института развития.



Финансирование. Итоги 2016 г.

Динамика ставок



Динамика портфеля



- ✓ Падение портфеля МСП на 9%, до уровня 2013 г.
- ✓ Наименьшее падение у банков ТОП-30 (-3%) за счет предоставления мер господдержки, остальные – (-15%)
- ✓ Фиксация ставок в 1 полугодии на уровне 16-16,5% и поэтапное снижение во втором на 2.5%
- ✓ Улучшение ситуации с ликвидностью у банков, обострение борьбы за лучших клиентов (корпоративных)
- ✓ Увеличение доли корпоративного кредитного портфеля за счет доли МСП
- ✓ Увеличение объема и количества мер ГосПоддержки для МСП, ограничивающееся жесткостью подходов и сложностью оформления
- ✓ Ограниченный спрос на кредиты со стороны МСП – предприниматели предпочитают МФО (по ставкам 25%-30%), либо вообще отказываются (68%) от обращения в банк за кредитом

Во сколько банков и институтов развития вы обращались?

1



2



3



4



ЦФКП

Центр финансово-кредитной поддержки бизнеса

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ
ОБЩЕСТВЕННАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ **ДЕЛОВАЯ
РОССИЯ**

first ИНВЕСТИЦИОННО-
КОНСАЛТИНГОВАЯ
ГРУППА

Сколько документов вы предоставили?



Сколько времени рассматривалась Ваша заявка?

Зима

Весна

Лето

Осень



Был ли результат?



Насколько вы контролировали процесс?

Заявка на финансирование

УНИВЕРСАЛЬНАЯ ЗАЯВКА НА КРЕДИТ

Ва
Быстрое р
Интересе
Срок кред
Размер уд
Вид креди
Фамилия
Имя
Отчество
Дата рож
Мобильны
Домашни
E-mail
Регион пр
Регион пр
Среднеме
Подтверж
Название
Рабочий т
Вид заит
Должнос
Стаж на п
 настроить

20. КАКИЕ СТРАХОВЫЕ КОМПАНИИ ИСПОЛЬЗУЮТСЯ ДЛЯ СТРАХОВАНИЯ ПРОДУКЦИИ, ГРУЗОВ, РИСКОВ

Наименование компании	Вид продукции	Вид рисков

21. СРЕДНЕСПСОСОНАЯ ЧИСЛЕННОСТЬ РАБОТАЮЩИХ

за валюту	за рубль
До 10%	До 25%
До 25%	До 50%
До 50%	Свыше 75%

22. РАСПРЕДЕЛЕНИЕ РУБЛЕВЫХ И ВАЛЮТНЫХ ПОТОКОВ (определяется путем предоставления типа "Г")

Потоки продукции за рубль

за валюту	за рубль
До 10%	До 25%
До 25%	До 50%
До 50%	Свыше 75%

Потоки продукции за валюту

за валюту	за рубль
До 10%	До 25%
До 25%	До 50%
До 50%	Свыше 75%

Доли денежной составляющей в общем объеме выручки - ____ %.

23. ЦЕЛЬ ПОЛУЧЕНИЯ КРЕДИТА

24. НАЛИЧИЕ ДОГОВОРОВ И КОНТРАКТОВ ПО КРЕДИТУЕМОЙ СДЕЛКЕ НА МОМЕНТ ОБРАЩЕНИЯ В БАНК, В Т.Ч. НА РЕАЛИЗАЦИЮ ПРОДУКЦИИ (указать название компании, наименование и количество, с указанием сроков изготовления и доставки, с указанием сроков, сроков доставки контракты и условий поставки)

Процесс рассмотрения заявки



Результат рассмотрения заявки



отказ от Кредитора может произойти на любом этапе

От 3 недель до 1-го года

Не зная тонкостей внутренней работы финансового или государственного института, компании тратят время и деньги там, где могли их не тратить

Пример стандартной кредитной ситуации

Финансовые институты

1. Отлаженная кредитная процедура;
2. Профессиональное (но перегруженное) кредитное подразделение;
3. Ограничения - отраслевые, лимитные.
4. Ужесточающиеся требования ЦБ

Бизнес

1. Предприниматель, знающий о своем бизнесе (детище) «всё»;
2. Финансовая служба, разрывающаяся между налоговой, банками и требованиями владельца;
3. Банк - «Черный ящик», где пропадают тонны документов;
4. Денег нужно много и деньги нужны «вчера»;
5. Общее понимание стратегии развития бизнеса.
6. Нет проработанной финансовой модели

Результат

1. Срок рассмотрения: 3-6 месяцев, вместо заявленных 1-2 месяцев
2. Ресурсов выделяется в 2 раза меньше, чем требуется (ошибки в расчетах)
3. Возможен отказ или нарушены все сроки и средства уже не нужны.
4. Либо, Проект недофинансирован, а ресурсы уже вложены, проценты растут.
5. Срок возврата по кредиту меньше реального срока окупаемости.
6. По окончании сделки - недовольный клиент, нереализованный проект и будущий «проблемный кредит» для Банка.



Деятельность предприятий в сфере производства **требует** дополнительного финансирования

Модернизация и
техническое
первооружение

Трансфер новых
технологий.
НИОКР.

Расширение
производства,
освоение выпуска
новых видов
продукции

Повышение уровня
квалификации
персонала

Покрытие кассовых разрывов

Участие в тендерах

Освоение новых рынков
сбыта.

!!!! Подавляющее большинство предпринимателей России не могут начать **производство** и осуществлять нормальную деятельность без заемных средств и кредитов. **!!!!**



Надзор в различных сферах

Экологии и соблюдения природоохранного законодательства

Пожарной безопасности

Охраны труда и безопасности на производстве

Налоговой дисциплины

Риски неплатежей

Понимание устойчивости рынков сбыта

Оценка стоимости залогового имущества и его ликвидности

Финансовое состояние (отсутствие прибыли!, объем выручки и её сезонные колебания)

Барьеры на пути инвестиций

!!!! Постоянное внимание со стороны различных надзорных инстанций а также большое количество рисков, связанных с производственной деятельностью зачастую отталкивают потенциальных инвесторов **!!!!**



ЦФКП

Центр финансово-кредитной
поддержки бизнеса

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ
ОБЩЕСТВЕННАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ **ДЕЛОВАЯ
РОССИЯ**

first ИНВЕСТИЦИОННО-
КОНСАЛТИНГОВАЯ
ГРУППА

!!!! Государство создает различные инструменты поддержки производственных компаний в том числе субъектов МСП !!!!

Гранты

Льготные кредиты, займы

Субсидии

Инфраструктура поддержки

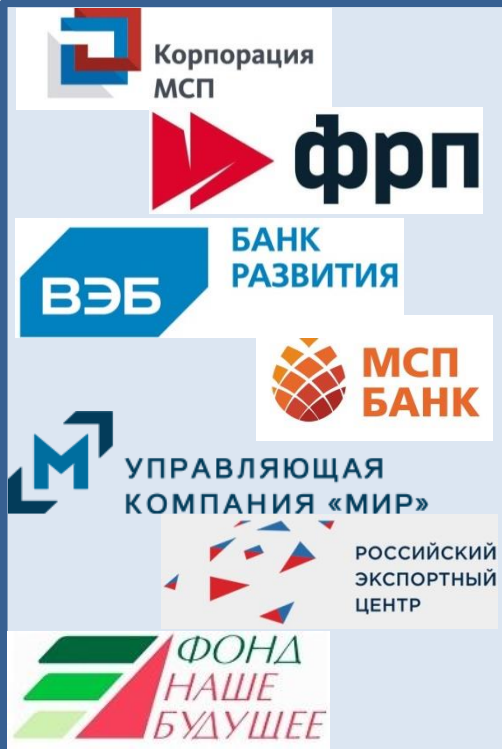
!!!! Как быстро и эффективно найти наиболее выгодное решение ????



- ✓ **Недостаточный уровень информированности в регионах.**
Часто предприниматели не знают на какую поддержку они могут рассчитывать.
- ✓ **Недоверие к инструментам государственной поддержки.**
Неуверенность, что они действительно работают.
Предприниматели предпочитают получить кредит в микрофинансовой организации под 25%-30% или отказаться от кредита.



- Кредиты (от 9,6%)
- Займы (от 1%)
- Гарантии (от 0,75%)



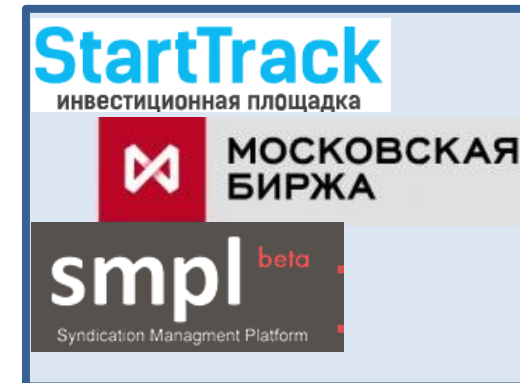
- Гранты
- Участие в капитале
- Софинансирование затрат



- Субсидии
- Софинансирование услуг



- Частные инвестиции



Инвестиционный лифт: консолидация мер поддержки



Возможная роль участников



Ключевые требования к проектам



Параметры финансирования

Кредитное финансирование субъектов МСП

- Основной фокус - импортозамещение, высокотехнологичные компании.
- 50% - софинансирование от заемщика (включая банковские кредиты).
- Не менее 15% средств предоставляет акционер.
- Обеспечение: гарантия, залог, поручительство.
- Финансирование на проектной основе.
- Стоимость финансирования: 1% годовых.
- Срок кредита: 5 лет.
- Объем финансирования: до 500 млн руб. на одну сделку.

Осуществление кредитно-гарантийной поддержки субъектов МСП

- Соответствие требованиям ст.4 Федерального закона № 209-ФЗ.
- Регистрация бизнеса на территории Российской Федерации.
- Отсутствие отрицательной кредитной истории и отсутствие просроченной задолженности.
- Срок гарантии: до 15 лет.
- Вознаграждение за гарантию: 0,75% годовых от суммы гарантии.
- Сумма гарантии: до 50% от суммы кредита, при участии РГО до 70%.
- Программа кредитования 6,5% (9,6%, 10,6% годовых, до 3 лет).

Вхождение в капитал субъектов МСП/ мезонинное финансирование

- Программа «Инвестиционный лифт».
- Несырьевой сектор экономики.
- Наличие экспортной выручки.
- Выручка компании от 0,5 до 2 млрд. руб.
- Резидент РФ.
- Участие в акционерном капитале до 50%.
- Объем инвестирования: до 1 млрд руб. в один проект.
- Внутренняя норма доходности превышает 13,5% в рублях.
- Выход РФПИ из инвестиции через 5-7 лет.

Сопровождение и поддержка субъектов МСП с экспортным потенциалом

- Ведение экспортной деятельности.
- Поддержка только несырьевого сектора.
- Объем сделки: нет минимального порога, в работе сделки – в среднем по 20-30 млн. руб.
- 6 страховых продуктов ЭКСАР.
- 7 кредитных продуктов Росэксимбанка: в ам.долл. – 2% р.а., в евро – 1,5% р.а., в рублях – 5,75% р.а. для иностранных покупателей, 7,75% р.а. для российских экспортеров.



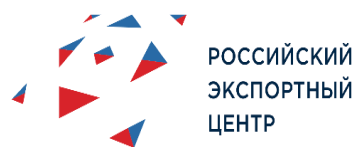
ЦФКП

Центр финансово-кредитной поддержки бизнеса



Инвестиционный лифт – механизм, внедренный в рамках поддержки проектов субъектов МСП в сфере несырьевого экспорта в апреле 2016 г. и предусматривающий вовлечение ведущих институтов развития России в процесс финансовой поддержки субъектов МСП

Институты развития, участвующие в «Инвестиционном лифте»:



Роль ЦФКП в Инвестиционном лифте

- ✓ Проверка компании на соответствие требованиям Институтов развития.
- ✓ Проверка проектов на соответствие программам Институтов развития
- ✓ В случае выявления соответствия двум и более продуктам разных институтов - предложение клиенту воспользоваться ими одновременно
- ✓ Передача структурированного под необходимые требования проекта в Институты развития
- ✓ Полное сопровождение реализации проекта в Институтах развития

- 1 Возможность скачать типовой бизнес-план для предприятий в сфере торговли и услуг в формате, который одобрен Банками-партнерами АО «Корпорация МСП»
- 2 Подобрать помещение
- 3 Найти объект инфраструктуры поддержки, с помощью которого:
 - провести аудит,
 - оценить инвестиционную привлекательность предприятия,
 - разработать программу модернизации и перевооружения,
 - составить бизнес-план,
 - получить доступ к высокотехнологичному оборудованию,
 - провести инженерно-конструкторские работы,
 - зарегистрировать права на интеллектуальную собственность,
 - получить возможность разместить производство в бизнес-инкубаторе, технопарке или индустриальном парке, стать участником кластера
- 4 Найти партнеров (покупателей, поставщиков)
- 5 Осуществить продвижение продукции на рынке

Ключевые условия Программы

- Процентная ставка – **10,6%** для субъектов малого предпринимательства, **9,6%** - для субъектов среднего предпринимательства или для лизинговых компаний
- Срок фондирования с пониженной (по сравнению со среднерыночным уровнем) процентной ставкой - **до 3 лет** (срок кредита может превышать срок фондирования с пониженной ставкой)
- Проекты **приоритетных отраслей**:
 - Сельское хозяйство/ предоставление услуг в этой области
 - Обрабатывающее производство, в т.ч. производство пищевых продуктов, первичная и последующая переработка с/х продуктов
 - Производство и распределение электроэнергии, газа и воды
 - Строительство, транспорт и связь
 - Внутренний туризм
 - Высокотехнологичные проекты
 - Деятельность в области здравоохранения
 - Сбор, обработка и утилизация отходов, в том числе отсортированных материалов, а также переработка металлических и неметаллических отходов, мусора и прочих предметов во вторичное сырье

Финансирование в рамках Корпоративного канала Корпорации МСП

Заемщик




ОБЩЕРОССИЙСКАЯ
ОБЩЕСТВЕННАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ **ДЕЛОВАЯ
РОССИЯ**

Предпринимательское
сообщество
10 рабочих дней

ЦФКП
Центр финансово-кредитной
поддержки бизнеса

- Консультации;
- Помощь в оформлении документов;
- Контроль прохождения заявки;
- Организация взаимодействия

 **Корпорация
МСП**

10 рабочих дней

- Предварительный акцепт заявки;
- Отработка в рамках инвестиционного лифта;

Банки

 **СБЕРБАНК**
Всегда рядом

 **ВТБ24**  **СКБ-БАНК**

 **ТрансКапитал
Банк**  **ВОЗРОЖДЕНИЕ
БАНК**

- Рассмотрение заявки;
- Одобрение;
- Финансирование;

Результаты деятельности «Корпоративного канала»



Основные причины невозможности передачи проекта в Корпорацию МСП на первом этапе



- ✓ Несоблюдение объема собственного участия в проекте (20%-30% от стоимости проекта)
- ✓ Недостаточное залоговое обеспечение
- ✓ Несоответствие деятельности приоритетным отраслям развития
- ✓ Несоответствие требованиям Корпорации МСП по объему выручки
- ✓ Иная организационная форма (не субъект МСП)



Инвестиционный проект

Финансирование инвестиций, направленных на создание или приобретение основных средств

Сумма

25-500 млн руб.

Срок

До 84 месяцев

Ставка

Малый бизнес: 10,1% годовых
Средний бизнес: 9,1% годовых



Инвестиционный кредит

Финансирование инвестиций, направленных на создание или приобретение основных средств

Сумма

10-25 млн руб.

Срок

До 60 месяцев

Ставка

Малый бизнес: 10,1% годовых
Средний бизнес: 9,1% годовых

Цель кредита - финансирование инвестиций, направленных на создание и/или приобретение (сооружение, изготовление, достройку, дооборудование, реконструкцию, модернизацию и техническое перевооружение) основных средств (включая строительство, реконструкцию, модернизацию объектов капитального строительства, в том числе выполнение инженерных изысканий, подготовку проектной документации для их строительства, реконструкции, модернизации), запуск новых проектов.

Средства могут быть направлены на приобретение основных средств (не менее 70% от совокупной величины кредита) и на покрытие текущих расходов, в т.ч. финансирование оборотного капитала (не более 30% от величины кредита).



Приоритет – Оборотный

Оказание финансовой поддержки Субъектам МСП, которым требуется дополнительный источник финансирования текущей деятельности

Сумма

25-500 млн руб.

Срок

Не более 36 месяцев

Ставка

От 9,6% годовых

[ПОДРОБНЕЕ](#)



Экспресс – Оборотный

Оказание финансовой поддержки Субъектам МСП, которым требуется дополнительный источник финансирования текущей деятельности

Сумма

5-25 млн руб.

Срок

Не более 36 месяцев

Ставка

От 9,6% годовых

[ПОДРОБНЕЕ](#)



Госконтракт – Оборотный

Финансовая поддержка субъектов МСП, исполняющих контракты в рамках федеральных законов №223 и №44

Сумма

5-500 млн руб.

Срок

Не более 36 месяцев

Ставка

От 9,6% годовых

[ПОДРОБНЕЕ](#)



ЦФКП

Центр финансово-кредитной поддержки бизнеса

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ
ОБЩЕСТВЕННАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ **ДЕЛОВАЯ
РОССИЯ**

Кредитная поддержка сельскохозяйственной кооперации



Кооперация

Оказание финансовой поддержки Субъектам МСП, осуществляющим деятельность по производству и переработке сельскохозяйственной продукции

Сумма	Срок
1-5 млн руб.	Не более 12 месяцев

Ставка
От 9,6% годовых

[ПОДРОБНЕЕ](#)



Агропарк

Оказание финансовой поддержки субъектам МСП для финансирования инвестиционных проектов в области создания инфраструктуры сельскохозяйственной кооперации.

Сумма	Срок
3-500 млн руб.	Не более 84 месяцев

Ставка
От 8,9% годовых

[ПОДРОБНЕЕ](#)



Предэкспорт

Оказание финансовой поддержки субъектам МСП, осуществляющим деятельность по производству и переработке сельскохозяйственной продукции в рамках экспортного контракта

Сумма	Срок
3-500 млн руб.	Не более 12 месяцев

Ставка
От 9,6% годовых

[ПОДРОБНЕЕ](#)



ЦФКП

Центр финансово-кредитной поддержки бизнеса

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ
ОБЩЕСТВЕННАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ **ДЕЛОВАЯ
РОССИЯ**



- ✓ Компания обратилась за финансированием с целью строительства складов и закупки оборудования для ведения деятельности Агропарка.
- ✓ **Проблема 1** – Агропарки не поддерживаются программой Корпорации МСП, поэтому при обращении за финансирование необходимо исключить это наименование из описание проекта
- ✓ **Проблема 2** – фактически агропарки занимаются тем, что сдают в аренду площади с/х производителям, которые осуществляют на них торговлю и хранение своей продукции. ОКВЭД, соответствующий складскому хранению, не относится к приоритетным. Решением проблемы стало создание компании, реализующей проект по строительству помещений и закупки оборудования, что позволило в качестве основного использовать строительный ОКВЭД.

Кейс – производство дизелевозов и трансформаторов

- ✓ «Пересчитайте деньги в кармане прежде чем идти на рынок» - чтобы понять какую сумму можно запрашивать в ФРП надо определиться с размером обеспечения и уже обратным счетом выходить на сумму займа.
- ✓ Перед заполнением заявки в личном кабинете ФРП необходимо обязательно проконсультироваться с залоговой службой ФРП, чтобы предварительно подтвердить рыночную стоимость предмета залога. Далее продисконтировать ее с учетом дисконтов, которые даны на сайте ФРП.
- ✓ Если есть понимание, что собственного обеспечения не хватает, то можно его усилить гарантией Корпорации МСП.
- ✓ Важно не забывать, что займ ФРП НЕ может быть потрачен на возведение и/или покупку объектов недвижимости
- ✓ Необходимо подтвердить собственное участие в проекте. В феврале 2017 было принято послабление. Теперь собственное участие в размере 15% считается не от суммы проекта, а от суммы займа.



Гарантийная поддержка стартап-проектов Корпорации МСП



Приоритетные отрасли экономики: сельское хозяйство, обрабатывающее производство, строительство, транспорт и связь, внутренний туризм и другие.

Важно: Погашение кредитов возможно за счет денежного потока от реализации проекта без обязательного условия о наличии действующего бизнеса, обеспечивающего возвратность кредитных средств!

Требования к Бенефициарам проекта:

- ✓ Отсутствие у Бенефициаров проекта и связанных с ними лиц репутационных рисков и негативных показателей, связанных с иными видами их деятельности;
- ✓ Собственное участие Бенефициаров - не менее 15% от стоимости проекта и не менее суммы процентных платежей по кредитам и займам до достижения безубыточности проекта;

Гарантийная поддержка стартап-проектов Корпорации МСП

Требования к инвестиционному проекту:



- ✓ Наличие документов (бизнес-план, финансовая модель, маркетинговые исследования по рынкам, заключенные контракты с покупателями/заказчиками, финансово-технологическая и строительная экспертизы и др.).
- ✓ Сформированная проектная команда (руководитель проекта, технические специалисты - с необходимым уровнем квалификации и опыта, подтвержденными документально).
- ✓ Срок до достижения безубыточности проекта – не более 5-ти лет;
- ✓ Срок до достижения окупаемости проекта – не более 15-ти лет;
- ✓ Проект не предполагает необходимости получения дополнительного финансирования после выхода на безубыточность.

ПРОЕКТЫ РАЗВИТИЯ

Сумма займа (млн.руб)

50-500

Срок займа (мес.)

не более **60 (5 лет)**

Общий бюджет
проекта (млн руб.)

от **100**

Целевой объем продаж новой
продукции

не менее **50%**

от суммы займа в год, начиная
со 2 года серийного производства

Софинансирование со стороны
заявителя, частных инвесторов
или банков

≥ 50% бюджета
проекта

в том числе за счет собственных
средств/ средств акционеров

≥ 15% от суммы
займа

КОНСОРЦИУМЫ

Сумма займа (млн.руб)

100-500

Срок займа (мес.)

не более **84 (7 лет)**

Общий бюджет
проекта (млн руб.)

от **500**

Целевой объем продаж новой
продукции

не менее **50%**

от суммы займа в год, начиная
со 2 года серийного производства

Софинансирование со стороны
заявителя, частных инвесторов
или банков

≥ 70% бюджета
проекта

в том числе за счет собственных
средств/ средств акционеров

≥ 15% бюджета
проекта

СТАНКОСТРОЕНИЕ

Сумма займа (млн.руб)

50-500

Срок займа (мес.)

не более **84 (7 лет)**

Общий бюджет
проекта (млн руб.)

от **71.5**

Целевой объем продаж новой
продукции

не менее **30%**

от суммы займа в год, начиная
со 2 года серийного производства

Софинансирование со стороны
заявителя, частных инвесторов
или банков

≥ 30% бюджета
проекта



ЦФКП

Центр финансово-кредитной
поддержки бизнеса

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ
ОБЩЕСТВЕННАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ **ДЕЛОВАЯ
РОССИЯ**



ПРОЕКТЫ РАЗВИТИЯ



Сумма займа (млн.руб)

50-500

Срок займа (мес.)

не более **60 (5 лет)**

Общий бюджет
проекта (млн руб.)

от **100**

Целевой объем продаж новой
продукции

не менее **50%**

от суммы займа в год, начиная
со 2 года серийного производства

Софинансирование со стороны
заявителя, частных инвесторов
или банков

≥ 50% бюджета
проекта

в том числе за счет собственных
средств/ средств акционеров

≥ 15% от суммы
займа

Контрольные показатели:

- Выручка по проекту
- Налоговые отчисления
- Количество созданных рабочих мест
- Количество заявок на патенты
- Доля экспорта в выручке по проекту
- Условия софинансирования (по годам)

Основные требования к

Заявителю:

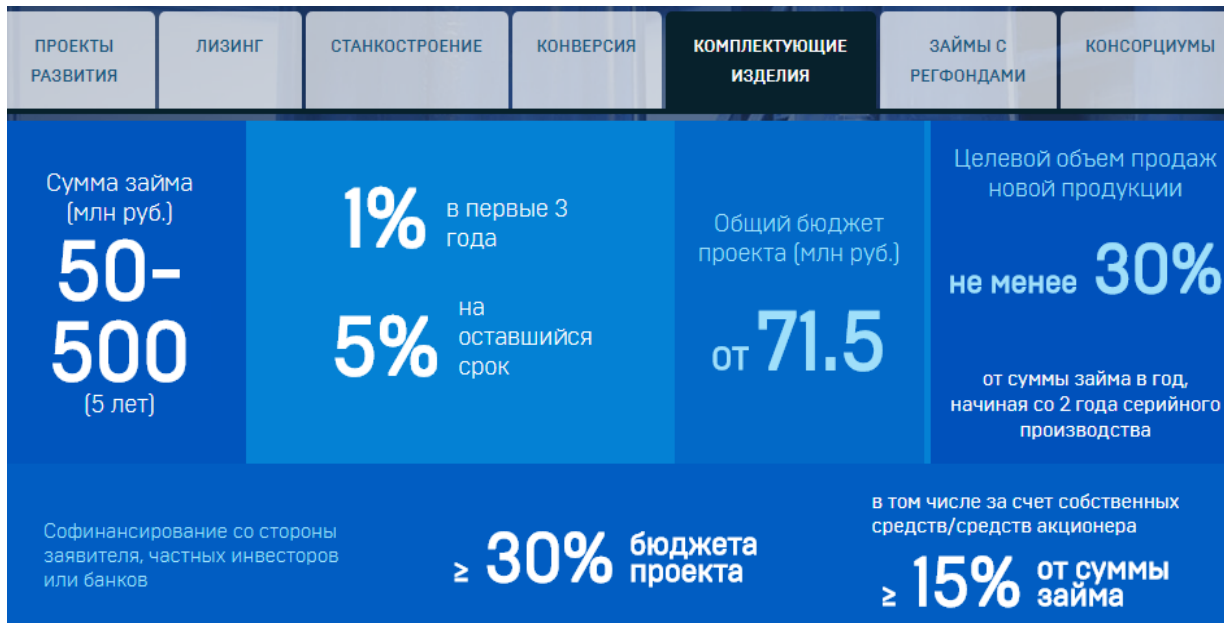
- неурегулированных требований < 10% от активов;
- состав акционеров раскрыт;
- соответствие отраслям (производство);

Разрешенное целевое использование	Запрещено
<p>1) Разработка нового продукта в т.ч:</p> <ul style="list-style-type: none"> - опытно конструкторские работы; - патентные исследования; - клинические испытания, сертификация продукта; - технические, тестирования и испытания. 	<p>1) Строительство зданий и сооружений;</p> <p>2) Приобретение недвижимого имущества;</p>
<p>2) Разработка ТЭО (кроме анализа рынка);</p>	<p>3) Проведение научно-исследовательских работ;</p>
<p>3) Инжиниринговые услуги;</p>	<p>4) Производство продукции военного назначения.</p>
<p>4) Приобретение прав на результаты интеллектуальной деятельности;</p>	
<p>5) Приобретение и создание оборудования</p>	

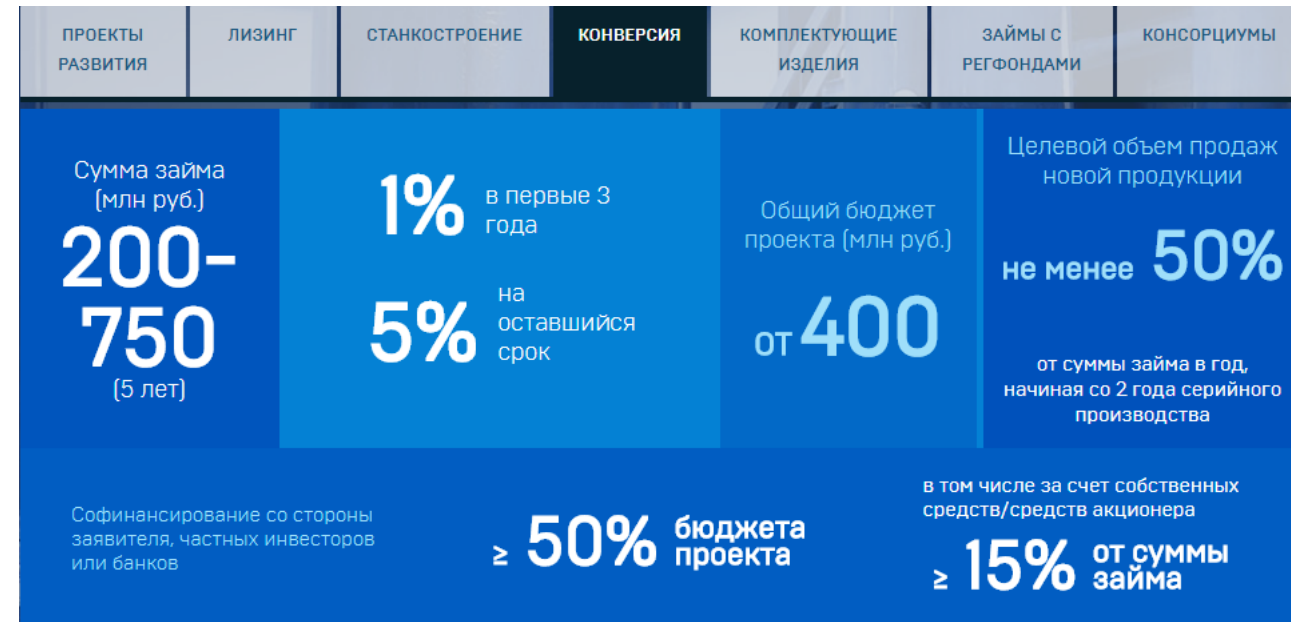
Новые продукты ФРП – 1% годовых



1% годовых в первые 3 года!



5% годовых на оставшийся срок



ЦФКП

Центр финансово-кредитной поддержки бизнеса

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ
ОБЩЕСТВЕННАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ **ДЕЛОВАЯ
РОССИЯ**



ИНВЕСТИЦИОННО-
КОНСАЛТИНГОВАЯ
ГРУППА

АО «Корпорация МСП»

Независимая гарантия Корпорации

Оформленная в соответствии с требованиями действующего законодательства Российской Федерации независимая гарантия, в соответствии с которой Корпорация обязывается перед Банком отвечать за исполнение Субъектом МСП (Принципалом) его обязательств по кредитному договору

Схема взаимодействия

Без участия Региональной гарантийной организации



С участием Региональной гарантийной организации



ЦФКП

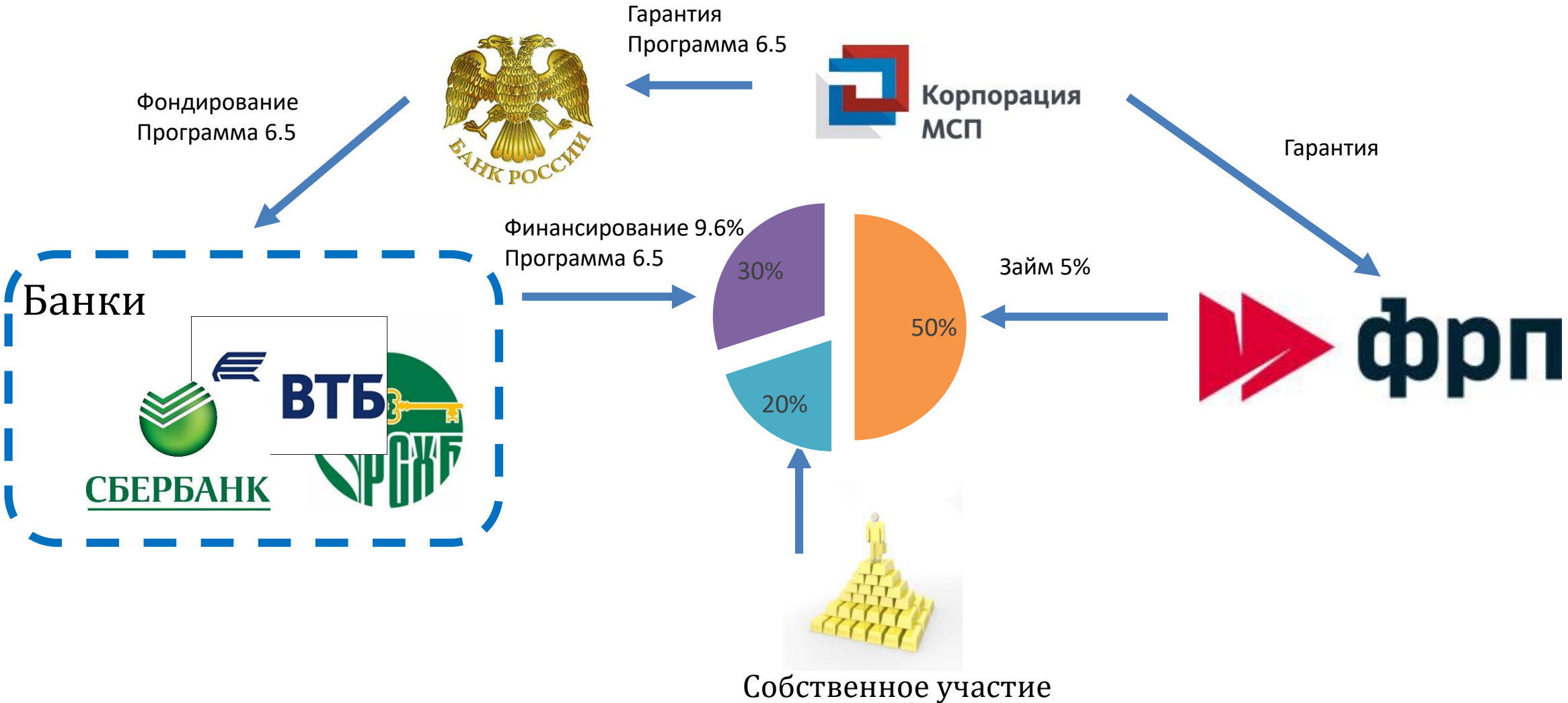
Центр финансово-кредитной
поддержки бизнеса

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ
ОБЩЕСТВЕННАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ **ДЕЛОВАЯ
РОССИЯ**

32

first ИНВЕСТИЦИОННО-
КОНСАЛТИНГОВАЯ
ГРУППА

Синергия институтов поддержки



Пример взаимодействия Ортомода

Компания Ортомода занимается высокотехнологичным производством ортопедической обуви с использованием 3D сканирования стопы.

Новый проект позволит:

- Снизить долю импорта с текущих 70%.
- Увеличить объем выпускаемой продукции с 60 до 200 тысяч пар
- Создать 60 новых рабочих мест

Общий бюджет инвестпроекта составляет 147 млн. рублей.

Компания обратилась в Корпорацию МСП с заявлением на предоставление гарантии 25 млн рублей в пользу Фонда развития промышленности для получения займа под 5% годовых в размере 51 млн. руб.



Внешэкономбанк финансирует крупные инвестиционные проекты, направленные на устранение инфраструктурных ограничений экономического роста.

Банк развития оказывает финансовую поддержку инвестиционным проектам в форме:

- ✓ кредиты;
- ✓ гарантии и поручительства;
- ✓ участие в уставных капиталах хозяйственных обществ;
- ✓ лизинговые операции;
- ✓ страхование экспортных кредитов;
- ✓ финансовая и гарантийная поддержка экспорта.

Критерии отбора инвестиционных проектов:

- срок окупаемости проекта — более **5 лет**;
- общая стоимость проекта – более **2 млрд рублей** (для проектов, направленных на развитие монопрофильных муниципальных образований, – более **1 млрд рублей**);
- минимальный размер участия Внешэкономбанка – 1 млрд рублей (для проектов, направленных на развитие монопрофильных муниципальных образований, – 0,5 млрд рублей)

Финансирование проектов Национальной технологической инициативы

- срок предоставления финансирования - от **5 до 10 лет**,
- размер предоставляемого финансирования - более **0,5 млрд рублей**
- выдача гарантий.

Фонд развития моногородов своей деятельностью обеспечивает устойчивое и разнообразное, многопрофильное развитие моногородов.

Предметом деятельности Фонда является развитие моногородов с наиболее сложной социально-экономической ситуацией. Из 319 моногородов в России такими считаются 100 в 34 субъектах РФ.

В республике Татарстан:

- Набережные Челны
- Зеленодольск

Деятельность Фонда развития моногородов:

- Софинансирование расходов субъектов РФ по строительству и (или) реконструкции объектов инфраструктуры в размере до 95% стоимости объектов
- Финансирование новых инвестиционных проектов, реализуемых в моногородах, в объеме от **100 млн рублей** до **1 млрд рублей**
- Формирование, обучение управленческих команд
- Информационно-консультационное сопровождение проектов, координация при реализации проектов, привлечение инвесторов.

Базовые условия финансирования проектов:

Форма финансирования – участие в уставном капитале / заём;
Доля финансирования – **40%** от общей стоимости проекта;
Объем средств Фонда – более **100 млн. руб.**, но не более **1 млрд. руб.**;
Годовая процентная ставка – **5 %**;
Предельный срок финансирования – **8 лет**;

Как добежать до кредита!!!

СИТУАЦИЯ

ОТРИЦАТЕЛЬНЫЕ ЧИСТЫЕ АКТИВЫ БУХГАЛТЕРСКОГО БАЛАНСА



ПОСЛЕДСТВИЯ

СТОП-ФАКТОР ПРИ РАССМОТРЕНИИ ЗАЯВКИ НА КРЕДИТОВАНИЕ



РЕШЕНИЕ

ПЕРЕОЦЕНКА НМА С 0.007 МЛН.РУБ. ДО 200 МЛН.РУБ.

РЕЗУЛЬТАТ



- УВЕЛИЧЕНИЕ ЧИСТЫХ АКТИВОВ НА 200 МЛН.РУБ.
- РОСТ КРЕДИТНОГО РЕЙТИНГА
- ПОЛОЖИТЕЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ БАНКА О ВЫДАЧЕ КРЕДИТА
- БАНК СНИЗИЛ СТАВКУ С 18% ДО 16% - СЭКОНОМИЛИ 9 МЛН.РУБ.

НИВЕЛИРОВАНИЕ УБЫТКА И РОСТ ЕВITDA

СИТУАЦИЯ

По итогам года компания зафиксировала убыток 50 млн. руб.

ПОСЛЕДСТВИЯ

Низкая вероятность получения кредита
Проигрышная позиция при участии в тендерах
Разрушение стоимости бизнеса

РЕШЕНИЕ

Капитализация затрат на сумму 55 млн. руб.
Постановка на баланс созданных объектов ноу-хау

РЕЗУЛЬТАТ



1. Увеличение активов на 55 млн. руб. за счет создания НМА.
2. Нивелирование убытка и отражение прибыли в размере 5 млн.руб.

Согласно Положению по бухгалтерскому учету, расходы на НИОКР, которые дали положительный результат, могут быть списаны на себестоимость либо капитализированы в балансе в качестве нематериального актива.



ЦФКП

Центр финансово-кредитной поддержки бизнеса

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ
ОБЩЕСТВЕННАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ **ДЕЛОВАЯ
РОССИЯ**

37

first

ИНВЕСТИЦИОННО-
КОНСАЛТИНГОВАЯ
ГРУППА

Активы, создающие прибыль

Деньги

СОБСТВЕННЫЕ
СРЕДСТВА

ЗАЕМНЫЕ
СРЕДСТВА

ЗДАНИЯ И
СООРУЖЕНИЯ

ОБОРУДОВАНИЕ

СЫРЬЕ И
МАТЕРИАЛЫ

ТЕХНОЛОГИЯ
ПРОИЗВОДСТВА

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ
КАПИТАЛ

Товар

ТОВАРНЫЕ ЗНАКИ
(БРЕНДЫ)

КЛИЕНТСКАЯ
БАЗА

ТЕХНОЛОГИИ
ПРОДАЖ,
ИНТЕРНЕТ-САЙТ

ЛОГИСТИЧЕСКИЕ
ПРОГРАММЫ

Деньги '

АКТИВЫ, ФОРМИРУЮЩИЕ д' (ПРИБЫЛЬ), НЕ ОТРАЖАЮТСЯ НА БАЛАНСЕ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ

Виды нематериальных активов

№	РИД	Примеры	Примечание
1	Секреты производства (ноу-хау)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Технология производства 2. Конструкторская документация 3. Формализованные бизнес-процессы 	<p>Не требуют гос.регистрации Короткий срок оформления</p>
2	Товарные знаки	<ol style="list-style-type: none"> 1. Товарный знак 2. Фирменное наименование 	<p>Обязательная гос.регистрация Длительный срок оформления</p>
3	Патенты	<ol style="list-style-type: none"> 1. Изобретение 2. Полезные модели 3. Промышленные образцы 	<p>Обязательная гос.регистрация Длительный срок оформления</p>
4	Базы данных	<ol style="list-style-type: none"> 1. Клиентские БД 2. Рецептурные справочники 	<p>Не требуют гос.регистрации Короткий срок оформления</p>
5	Программы для ЭВМ	<ol style="list-style-type: none"> 1. Учетные системы 2. Интернет-сайты 3. Системы АСУ ТП 	<p>Не требуют гос.регистрации Короткий срок оформления</p>

Все компании обладают как минимум 3 группами НМА: товарные знаки, базы данных клиентов и поставщиков, формализованные бизнес-процессы, - но не умеют их капитализировать и выгодно отражать в балансе

<p><u>Программа «Умник»</u> (400 тыс. руб. на 2 года)</p>	<p>гранты физлицам на выполнение НИР, результаты которых имеют перспективу коммерциализации</p>
<p><u>Программа «Старт»</u> (до 9 млн. руб. на 3 года)</p>	<p>поддержка стартапов на ранних стадиях инновационной деятельности</p>
<p><u>Программа «Развитие»</u> (до 15 млн. руб.)</p>	<p>гранты малым инновационным предприятиям на финансовое обеспечение выполнения НИОКР в рамках реализации инновационных проектов</p>
<p><u>Программа «Коммерциализация»</u> (до 15 млн. руб.)</p>	<p>поддержка предприятий, завершивших НИОКР и планирующих создание или расширение и производства инновационной продукции</p>
<p><u>Программа «Кооперация»</u> (до 20 млн. руб.)</p>	<p>встраивание малого инновационного предприятия в цепочку поставщиков крупного предприятия с новой продукцией, полученной в результате выполнения НИОКР</p>
<p><u>Программа «Интернационализация»</u> (до 15 млн. руб.)</p>	<p>поддержка проектов по разработке несырьевой экспортно-ориентированной продукции</p>

Инструменты грантовой поддержки участников Фонда «Сколково»

	ГРАНТЫ от 5 до 300 млн. руб.	МИНИГРАНТЫ до 5 млн. руб.	МИКРОГРАНТЫ до 1,5 млн. руб. по 1 заявке и до 4 млн. руб в год
Может получить только Участник			
Сроки рассмотрения (рабочие дни)	~ 60 дней	~ 40 дней	20 дней
Объем предоставляемых в Фонд документов	Меморандум 35 стр. + 16 приложений к нему + ответы на вопросы экспертов	Меморандум 35 стр. + 16 приложений к нему	Заявка + минимальное кол-во подтверждающих документов
Проходит формальную и внутреннюю проверки Службами Фонда			
Проходит внешнюю экспертизу			
Решение принимает Грантовый (Минигрантовый) комитет			
Цели, на которые направляется финансирование	Для реализации масштабного проекта в течении длительного срока	Для реализации некоторых конкретных исследовательских целей	На решение обособленных задач в рамках исследовательской деятельности по быстрой и простой процедуре

Центр финансово-кредитной поддержки Точки приложения сил на 2017 г.



- ✓ Поддержка предпринимателей в рамках Корпоративного канала Деловой России, запуск on-line ресурса
- ✓ Разработка комплексного продукта государственной поддержки в рамках Инвестиционного лифта
- ✓ Развитие факторинга для МСП, поддержка при работах по ГосЗаказу
- ✓ Выработка предложений по мерам поддержки строительной отрасли
- ✓ Инициирование внедрения пакетного предложения для финансирования резидентов ОЭЗ